



17^{ème} Challenge de Négociation Commerciale **LES NEGOCIALES**

CAS ACHETEUR

Vous êtes Monsieur ou Madame Martin, gérant de la SARL « TOUT PROPRE » dont l'objet social est le nettoyage.

Vous êtes un spécialiste de l'entretien et du nettoyage qui s'adresse aux industriels, aux particuliers, aux collectivités et aux commerçants.

Vous intervenez par contrat d'entretien pour une diversité de tâches :

- ménages pour bureaux et usines
- vitres et vitrines
- moquette
- nettoyage haute pression
- cage d'escaliers
- désinfection
- remise en état après travaux et sinistres

Vous avez accepté de recevoir un délégué commercial RENAULT pour le lancement de la Clio version III, élue meilleure voiture de l'année dans son segment de marché.

Présentation de l'entreprise

12 personnes dont le dirigeant

Le dirigeant est gérant majoritaire

CA = 520.000 • HT

Faible capacité d'autofinancement

Besoin de fonds de roulement important dû au délai de paiement des clients trop long (90 jours) et crédit fournisseur faible

La trésorerie est tendue

Vous avez reçu un courrier de la banque qui vous signifie une réduction de l'autorisation de découvert de 50%, dans les 2 mois, soit 15 jours de CA^{TT} (TVA 19,6%)

Malgré tout, vous avez besoin de 2 véhicules de tourisme pour motiver la secrétaire de direction et le commercial afin de compenser une augmentation de salaire indispensable.



RENAULT

Jusqu'à présent les personnes disposaient d'un véhicule de société uniquement pour le service à savoir :

2 Peugeot 307 société de 2002, 2 places, cotées 9.000 • chacune à l'argus avec 90.000 km

Il s'agit de concilier les contraintes de trésorerie et la récompensation des cadres de l'entreprise sans augmenter les charges.

La location longue durée est une solution dont les inconvénients sont à prendre en considération.

- Impossibilité de rompre le contrat avant la date d'échéance
- Respect absolu du kilométrage convenu
- Obligation d'entretenir le véhicule dans le réseau Renault pour la garantie et le contrat d'entretien
- Coût financier plus élevé en raison du capital constitué par la valeur du véhicule après remboursement du capital emprunté





Comparatif de nos solutions de financement

Afin de mieux choisir la formule qui vous correspond, comparez les avantages de nos différentes solutions de financement et de gestion

Solutions	Principes	Avantages
La location Longue Durée (LLD)	Elaboration du contrat de location en déterminant le véhicule, la durée de 12 à 60 mois, le kilométrage de 20000 à 200000 km et les services optionnels. Les loyers correspondent toujours à l'utilisation réelle du véhicule	<ul style="list-style-type: none"> . Maîtrise et budgétisation des coûts . Pas d'immobilisation de capitaux . Gestion du Parc externalisée . Contrats modifiables . Véhicules suivis, récents et entretenus . Aucun problème de revente
Le crédit Bail ou leasing	Location d'un (de) véhicule(s) pendant une durée pré-déterminée avec une option d'achat en fin de contrat.	<ul style="list-style-type: none"> . Possibilité de devenir propriétaire du véhicule . Loyers = charges déductibles = Economies d'impôt . Produit de financement souple (36 à 60 mois)
Le crédit classique	Vous restez propriétaire de votre parc automobile en optant pour une solution de crédit adaptée à votre budget.	<ul style="list-style-type: none"> . Etalement de la dépense . Inscription au bilan (immobilisations amortissables) . Frais financiers établis . Trésorerie disponible (financement à 100%) . Récupération de la TVA (VUL)
Autres Solutions		
L'achat comptant	Paiement immédiat et pleine propriété de votre parc automobile.	<ul style="list-style-type: none"> . Propriété du parc (inscrit à l'actif de l'entreprise) . Récupération de la TVA (VUL) . Amortissement comptable
Les indemnités kilométriques	Versement aux collaborateurs d'une indemnité correspondant aux parcours effectués pour son travail.	<ul style="list-style-type: none"> . Charges déductibles pour l'entreprise . Indemnités exonérées de l'IRPP pour le salarié

Emprunt auprès d'un organisme financier

15.300 • sur 4 ans à 4,00%

Capital	Intérêts	Paiement calculé	Capital + Intérêts
15.300	1.282,06	345,46	16.582,06

Récapitulatif Intérêts payés dans l'année & Capital restant dû

1^{ère} année	546,49	11.700,98	3^{ème} année	247,26	4.057,08
2^{ème} année	399,86	7.955,33	4^{ème} année	88,44	-

Assurance décès invalidité : 0,40% l'an sur le capital emprunté